

KANNATTAVUUS PARANI, VAIKKA LIIKEVAIHTO LASKI

Markkinakysyntä pysyi vuoden 2024 aikana kaivosteollisuudessa hyvällä tasolla, mutta odotettua käännettä parempaan rakennusteollisuuden kysynnässä ei tapahtunut. Rakennusteollisuuden kysyntä oli vuoden aikana heikolla tasolla.

Robitin vuoden 2024 liikevaihto laski 2,8 prosenttia päättyen 90,3 miljoonaan euroon (92,9). Haastavassa markkinatilanteessa yhtiö onnistui kasvamaan Top Hammer - ja Geotechnical-liiketoiminnoissa. Liikevaihdon lasku johtui näin kokonaisuudessaan Down the Hole -liiketoiminnasta, joka kärsi heikosta rakennusteollisuuden kysynnästä sekä merkittävän toimitussopimuksen päättymisestä vuoden 2024 aikana, jota ei onnistuttu korvaamaan täysimääräisesti uusilla asiakkuuksilla. Kannattavuuden parantaminen oli Robitin ensisijainen tavoite vuonna 2024. Yhtiö uudisti toimitusketjun ja valmistuksen rakenteen Down the Hole -tuotteille, jatkoi hankinnan säästöhankeiden toteuttamista sekä toi markkinoille uusia kilpailukykyisempiä tuotteita. Näiden toimenpiteiden ansiosta Robit onnistui parantamaan konsernin vertailukelpoista EBIT-kannattavuutta 2,5 miljoonaan euroon (-0,1).

Vuoden 2024 viimeisellä vuosineljänneksellä konsernin liikevaihto laski 6,6 prosenttia päättyen 21,4 miljoonaan euroon (22,9). Konsernin liikevaihto kasvoi EMEA- ja Asia-alueilla uusien projektien ansiosta. Muilla markkina-alueilla liikevaihto laski vertailukaudesta matalan asiakaskysynnän vuoksi rakennus-, tutkimus- ja kaivonporaussegmenteissä. Vertailukelpoinen EBIT-kannattavuus vuoden viimeisellä neljänneksellä oli 0,8 miljoonaa euroa (0,7).

"Teimme vuoden aikana systemaattista työtä kilpailukyvyyn vahvistamiseksi sekä tuotetarjooman uudistamiseksi. Vuonna 2024 onnistuimme kasvamaan kahdessa meidän kolmesta liiketoiminnastamme. Vuoden 2025 päätavoite on kääntää Down the Hole liiketoiminta takaisin kasvu-uralle. Markkinatilanteen odotamme pysyvän ennallaan vielä alkuvuoden 2025.", toteaa toimitusjohtaja, Arto Halonen.

Robit arvioi vuoden 2025 liikevaihdon ja euromääräisen vertailukelpoisen EBIT-kannattavuuden kasvavan vuoteen 2024 verrattuna. Yhtiö arvioi liikevaihdon kehityksen piristyvän vuoden edetessä, joskin yhtiö odottaa alkuvuoden käynnistyvän matalalla tasolla.

ROBIT OYJ
Arto Halonen

Lisätietoja:
Arto Halonen, toimitusjohtaja
+358 40 028 0717
arto.halonen@robitgroup.com

Jakelu:
Nasdaq Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.robitgroup.com

Robit on kaivos- ja rakennusmarkkinoiden korkealaatuisten kulutusosien maailmanluokan asiantuntija, joka auttaa sinua poraamaan pidemmälle ja nopeammin. Robit pyrkii maailman ykköseksi porauksen kulutusosissa. Korkealaatuiset Top Hammer-, Down the Hole- ja Geotechnical-tuotteet ja asiantuntevat palvelut tuovat asiakkaille säästöjä porauskustannuksissa. Yhtiöllä on omat myynti- ja palvelupisteet kahdeksassa maassa sekä aktiivinen jälleenmyyjäverkosto, jonka kautta se myy yli 100 maahan. Robitilla on tuotantoyksiköt Suomessa, Etelä-Koreassa, Australiassa ja Englannissa. Robitin osake noteerataan Nasdaq Helsinki Oy:ssä. Lisätietoja osoitteessa www.robitgroup.com.